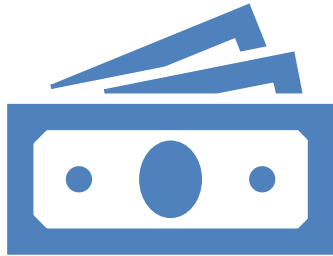


Financiación Empresarial



Definición de Financiación Empresarial



¿Qué es la Financiación Empresarial?



- Proceso de obtener recursos económicos para iniciar, mantener y expandir un negocio.

Importancia de la Financiación Empresarial

¿Por qué es importante?

- Liquidez para las operaciones diarias.

- Oportunidades de crecimiento.

- Competitividad.

- Resiliencia ante crisis.

Liquidez para las Operaciones Diarias

- Permite a la empresa cubrir los costes operativos regulares como salarios, materias primas y pagos de servicios sin interrupciones.
-

Oportunidades de Crecimiento

- La financiación adecuada permite a la empresa invertir en nuevas oportunidades de mercado, expandir su línea de productos o servicios y aumentar su capacidad productiva
-



Competitividad

- Invertir en tecnología, marketing y procesos eficientes permite a las empresas capitalizarse para mantenerse competitivas frente a sus rivales.
-



Resiliencia ante Crisis

- La financiación proporciona una reserva para enfrentar períodos de crisis económicas, cambios en el mercado o emergencias inesperadas.
-

Importancia de una Estrategia Financiera Sólida



Planificación financiera: Proyecciones de ingresos, gastos y flujos de caja.



Gestión del riesgo: Evaluar los riesgos asociados a cada tipo de financiación.



Optimización del capital: Elegir la mejor fuente de financiación para cada fase.



Control de costes: Minimizar los costos de la financiación (intereses o dilución).

Beneficios de una Estrategia desde el Inicio



- Prevención de problemas financieros: Evitar problemas de liquidez o deudas insostenibles.



- Acceso a financiación externa: Presentar un plan claro facilita obtener financiación en mejores condiciones.



- Sostenibilidad a largo plazo: Asegurar recursos para el crecimiento futuro.

Tipos de Financiación Empresarial

Deuda

Capital

Híbridos

Financiación mediante Deuda

La empresa obtiene financiación a través de préstamos o la emisión de bonos, los cuales deben ser devueltos en un plazo determinado con intereses.

- **Préstamos bancarios:** La empresa recibe dinero del banco que debe devolver con intereses en un plazo acordado.
- **Líneas de crédito:** El banco otorga un crédito que la empresa puede utilizar cuando lo necesite, pagando solo los intereses sobre la cantidad utilizada.
- **Bonos corporativos:** La empresa emite bonos que los inversores compran, comprometiéndose a devolver el capital más intereses al vencimiento.



Financiación mediante Deuda

Ventajas:

- La empresa mantiene el control sin ceder participaciones.
- Los intereses pagados suelen ser deducibles de impuestos.

Desventajas:

- Existe la obligación de realizar pagos regulares, lo que puede afectar la liquidez.
- Si no se pueden cumplir los pagos, hay riesgo de insolvencia o embargo de activos.

Financiación mediante Capital

La financiación mediante capital implica la venta de una participación accionarial de la empresa a cambio de fondos

No hay que devolver el dinero, pero se cede una parte del control (OJO).

- **Inversores ángeles (Business Angels):** Individuos con patrimonio que invierten en startups a cambio de una participación en la empresa.
- **Capital de riesgo (Venture Capital):** Fondos de inversión que aportan grandes cantidades de dinero en empresas con alto potencial de crecimiento (participación significativa).
- **Emisión de acciones:** La empresa vende acciones a inversores, lo cual puede realizarse de forma privada o mediante una oferta pública inicial (IPO) si la empresa cotiza en bolsa.
- **Crowdfunding de capital:** Recaudación de capital a través de plataformas online en la que muchos pequeños inversores compran participaciones de la empresa (AKKA, BLAST).



Financiación mediante Capital

Ventajas:

- No hay que devolver el dinero ni hacer pagos regulares.
- Los inversores pueden aportar experiencia, contactos y asesoramiento estratégico.

Desventajas:

- Dilución de la propiedad, lo que puede implicar pérdida de control por parte de los fundadores.
- Dependencia de los intereses de los nuevos inversores, que podrían influir en la toma de decisiones.

Financiación Híbrida

Es una combinación de deuda y capital, lo que ofrece un equilibrio entre las ventajas de ambas. Se utilizan instrumentos financieros que permiten a los inversores tener la opción de convertir su deuda en acciones o viceversa.

- **Bonos convertibles:** Instrumentos de deuda que pueden convertirse en acciones de la empresa después de un cierto período o en función de condiciones específicas.
- **Deuda mezzanine:** Los inversores aceptan un mayor riesgo a cambio de mayores intereses o potencial conversión en acciones.
- **Participación preferente:** Los inversores reciben dividendos antes que los accionistas comunes y tienen la posibilidad de convertir su inversión en acciones ordinarias.



Financiación Híbrida

Ventajas:

- Ofrece flexibilidad para la empresa y el inversor.
- Inicialmente, puede evitar una dilución significativa de la propiedad.

Desventajas:

- Puede ser más complejo estructurar y gestionar.
- Existe la posibilidad de que se convierta en capital, lo que diluye el control de los fundadores

¿Cuál elegir?

Etapas del negocio: Las startups suelen recurrir a capital riesgo o inversores ángeles, mientras que empresas más consolidadas pueden acceder a préstamos bancarios o emitir bonos.

Necesidad de control: Si la prioridad es mantener el control total del negocio, la deuda puede ser una mejor opción, mientras que la financiación de capital implica ceder una parte de la propiedad.

Capacidad de pago: Si la empresa no tiene un flujo de caja previsible para hacer frente a pagos de deuda, la financiación de capital o híbrida podría ser más adecuada.

Cada opción tiene sus pros y contras, por lo que es clave alinear las necesidades del negocio con las características de cada tipo de financiación.

EJEMPLOS

Financiación mediante Deuda

- **Amazon**
- En sus primeros años, **Amazon** utilizó financiamiento basado en deuda para impulsar su crecimiento. En 1998, la compañía emitió **bonos convertibles por valor de 1.25 mil millones de dólares**, en una etapa en la que aún no generaba grandes beneficios, pero utilizó esa deuda para seguir expandiéndose y desarrollar infraestructura crítica, como centros logísticos y tecnológicos. La emisión de bonos permitió a Amazon seguir creciendo sin diluir inmediatamente la propiedad de sus accionistas



EJEMPLOS

- **Financiación mediante Capital**

Glovo

- Ha recaudado un total de **1.2 mil millones de dólares** :
- 1. **Ronda Angel (2015):** Levantó **180,000 dólares** para iniciar su proyecto.
- 2. **Ronda Seed (2015):** **2.5 millones de dólares** para expandir operaciones.
- 3. **Serie A (2016):** **6.3 millones de dólares.**
- 4. **Serie B (2017):** **38 millones de dólares.**
- 5. **Serie C (2018):** **150 millones de dólares.**
- 6. **Serie D (2019):** **170 millones de dólares.**
- 7. **Serie E (2021):** **130 millones de dólares.**
- 8. **Serie F (2021):** **530 millones de dólares.**



EJEMPLOS

- **Crowdfunding**

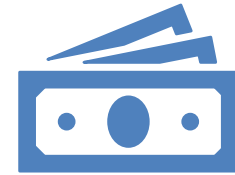
Oculus VR

- Antes de ser adquirida por Facebook, **Oculus VR**, lutilizó **crowdfunding** para financiar el desarrollo de su primer prototipo.
- En 2012, lanzaron una campaña en **Kickstarter**, donde recaudaron **2.4 millones de dólares** de más de 9,500 patrocinadores. Este financiamiento inicial fue clave para su éxito, ya que permitió el desarrollo del producto sin depender de capital de riesgo o deuda en ese momento.



EJEMPLOS

- **Financiación mediante Inversores Ángeles Cabify**
- La plataforma española de movilidad, recibió una importante inversión de inversores ángeles en sus primeras etapas.
- Esta inversión permitió a Cabify expandirse rápidamente en España y América Latina



EJEMPLOS

- **Financiación mediante Capital de Riesgo (Venture Capital)**

Wallapop

- En 2021, recaudó **157 millones de euros** en una ronda de financiación liderada por Korelya Capital, con la participación de fondos internacionales como Accel y Insight Partners.
- Esto le permitió a Wallapop continuar su expansión internacional y mejorar su plataforma tecnológica



EJEMPLOS

- **Financiación híbrida**

AlgaEnergy, una empresa española especializada en biotecnología de microalgas, en sectores como la agricultura, la cosmética, y la captura de CO2

1. **Ronda de Financiación de Noviembre de 2018:** AlgaEnergy recaudó **11.4 millones de dólares** en esta ronda, con la participación de **Yokogawa Electric Corporation** como principal inversor. Esta inversión se destinó a impulsar su expansión internacional y mejorar sus tecnologías.
2. **Fondos de la Comisión Europea:** a través del programa **Horizon 2020** y el **SME Instrument**, diseñado para apoyar a las pymes con proyectos innovadores. En la **primera fase**, la empresa recibió una subvención de **50,000 euros** para el desarrollo de su plan de negocios. Para la **segunda fase**, podría recibir entre **2 y 2.5 millones de euros**.
3. **Inversión de Caixa Capital Risc y CDTI (2021):** se unieron como socios para impulsar la expansión de AlgaEnergy. Esta financiación se utilizó para lanzar nuevos productos y fortalecer su posición en mercados internacionales



Fondos Públicos

InnovaPeme (Axencia Galega de Innovación - GAIN)

- **InnovaPeme** es un programa que ofrece **subvenciones a pequeñas y medianas empresas gallegas** para la implantación de proyectos de innovación. Su objetivo es mejorar la competitividad de las empresas mediante la adopción de innovaciones tecnológicas y organizativas.
- **Quién puede acceder:** PYMEs con menos de 250 empleados y una facturación anual menor a 50 millones de euros.
- **Tipo de ayudas:** Subvenciones de hasta **35.000 euros**, cubriendo hasta el 70% de los gastos elegibles.
- **Proyectos subvencionables:** Innovación en procesos, productos, servicios, protección de propiedad industrial y vigilancia tecnológica.
- **Cómo acceder:** Visita la **Axencia Galega de Innovación (GAIN)** en gain.xunta.gal para consultar convocatorias activas.

Fondos Públicos

Conecta Peme (GAIN)

- El programa **Conecta Peme** está diseñado para promover proyectos de **I+D colaborativos** entre empresas, especialmente enfocados en sectores estratégicos como TIC, biotecnología, energía, medio ambiente, y transporte.
- **Quién puede acceder:** PYMEs gallegas que colaboren con otras empresas o centros tecnológicos.
- **Tipo de ayudas:** Financiación de hasta el **80% de los gastos** en proyectos de I+D.
- **Proyectos subvencionables:** Proyectos innovadores en colaboración, desarrollo de nuevas tecnologías y productos, procesos de digitalización.
- **Cómo acceder:** Consulta la web de **GAIN** en la sección de convocatorias de **Conecta Peme**.

Fondos Públicos

Conecta Peme (GAIN)

- El programa **Conecta Peme** está diseñado para promover proyectos de **I+D colaborativos** entre empresas, especialmente enfocados en sectores estratégicos como TIC, biotecnología, energía, medio ambiente, y transporte.
- **Quién puede acceder:** PYMEs gallegas que colaboren con otras empresas o centros tecnológicos.
- **Tipo de ayudas:** Financiación de hasta el **80% de los gastos** en proyectos de I+D.
- **Proyectos subvencionables:** Proyectos innovadores en colaboración, desarrollo de nuevas tecnologías y productos, procesos de digitalización.
- **Cómo acceder:** Consulta la web de **GAIN** en la sección de convocatorias de **Conecta Peme**.

Fondos Públicos

Fondos Europeos (FEDER) a través de IGAPE

- Los **Fondos FEDER** (Fondo Europeo de Desarrollo Regional) apoyan proyectos de innovación, crecimiento empresarial, digitalización y sostenibilidad en Galicia. **IGAPE** gestiona estos fondos para financiar proyectos en diferentes sectores.
- **Quién puede acceder:** Empresas de cualquier tamaño con proyectos en innovación o crecimiento.
- **Tipo de ayudas:** Subvenciones y préstamos parcialmente reembolsables.
- **Proyectos subvencionables:** Innovación, digitalización, eficiencia energética, y sostenibilidad.
- **Cómo acceder:** A través del portal de **IGAPE** en el apartado de **FEDER Galicia 2021-2027** o el programa **Re-acciona**

Fondos Públicos

SME Instrument (Instrumento PYME)

- Este programa, parte del marco **Horizonte Europa**, proporciona **subvenciones** a pequeñas y medianas empresas innovadoras para desarrollar y comercializar nuevos productos, procesos o servicios.
- **Quién puede acceder:** PYMEs con proyectos innovadores y de alto impacto potencial en el mercado.
- **Tipo de ayudas:** Financiación de hasta **2.5 millones de euros** en la fase 2 del programa.
- **Proyectos subvencionables:** Desarrollo de tecnologías innovadoras, expansión de proyectos innovadores.
- **Cómo acceder:** Visita el **Portal de Financiación y Licitaciones de la Comisión Europea** y busca convocatorias abiertas en el marco de **Horizonte Europa**

Fondos Públicos

SME Instrument (Instrumento PYME)

- Este programa, parte del marco **Horizonte Europa**, proporciona **subvenciones** a pequeñas y medianas empresas innovadoras para desarrollar y comercializar nuevos productos, procesos o servicios.
- **Quién puede acceder:** PYMEs con proyectos innovadores y de alto impacto potencial en el mercado.
- **Tipo de ayudas:** Financiación de hasta **2.5 millones de euros** en la fase 2 del programa.
- **Proyectos subvencionables:** Desarrollo de tecnologías innovadoras, expansión de proyectos innovadores.
- **Cómo acceder:** Visita el **Portal de Financiación y Licitaciones de la Comisión Europea** y busca convocatorias abiertas en el marco de **Horizonte Europa**

Fondos Públicos

Préstamos Participativos de ENISA

- **ENISA** ofrece préstamos participativos dirigidos a **PYMEs y startups** con potencial de crecimiento, basados en su plan de negocio y capacidad de generar valor.
- **Quién puede acceder:** Startups y PYMEs en fase de crecimiento o jóvenes emprendedores.
- **Tipo de ayudas:** Préstamos de entre **25.000 y 1.5 millones de euros**, sin necesidad de avales personales.
- **Proyectos subvencionables:** Innovación, expansión de negocio, internacionalización.
- **Cómo acceder:** Visita enisa.es y consulta las líneas de financiación como **ENISA Jóvenes Emprendedores** o **ENISA Crecimiento**

Fondos Públicos

XesGalicia - Fondos de Capital Riesgo

- **XesGalicia** gestiona varios **fondos de capital riesgo** que apoyan la creación y expansión de empresas innovadoras en Galicia. Estos fondos están diseñados para aportar capital a empresas de sectores estratégicos en fases tempranas o de crecimiento.
- **Quién puede acceder:** Empresas innovadoras en fase de crecimiento o en expansión.
- **Tipo de ayudas:** Inversiones de capital en empresas, que implican la entrada en el accionariado.
- **Proyectos subvencionables:** Innovación tecnológica, internacionalización, crecimiento empresarial.
- **Cómo acceder:** A través del portal de **XesGalicia** en xesgalicia.org

Fondos Públicos

Fondos Next Generation EU

- Galicia, al igual que el resto de España, está utilizando los **fondos Next Generation EU** para financiar proyectos de digitalización, sostenibilidad y transición ecológica. Estos fondos se distribuyen a través de diferentes programas gestionados por la Xunta de Galicia.
- **Quién puede acceder:** Empresas de cualquier tamaño con proyectos en digitalización, transición energética, innovación.
- **Tipo de ayudas:** Subvenciones directas y préstamos en condiciones favorables.
- **Proyectos subvencionables:** Digitalización, eficiencia energética, transición verde, desarrollo sostenible.
- **Cómo acceder:** Revisa el portal de la **Xunta de Galicia** para consultar los programas específicos dentro de los **fondos Next Generation**

